

Interview réalisé le 15 mai 2021 auprès de
Jérémie Marsy, Paysagiste à Champtocé, Maine et Loire

Cap Néo Entreprises Le montant annuel de votre marge brute de l'année 2019 a augmenté de 80% par rapport au montant de 2018. et ceci bien que votre Chiffre d'Affaires soit resté le même à 60000 € durant ces deux années. Pourriez-vous nous dire à quoi c'est dû ?

Jérémie Marsy : Cela est dû à une gestion beaucoup plus fine des achats et une gestion plus claire des ventes. C'est ce qui a fait s'envoler la marge brute qui est le véritable levier pour faire progresser une entreprise. Auparavant je n'avais aucune idée de la rentabilité de mes différents chantiers. Mais grâce à votre outil de gestion, vos conseils et votre suivi mensuel nous avons pu mettre un contrôle serré sur la Marge Brute. On est en effet bien loin du fonctionnement classique d'une entreprise qui n'a ses indicateurs de progression, ou de régression, qu'une fois par an. Et souvent c'est déjà trop tard. Avec la possibilité d'importer tous les mois les balances comptables et de voir l'évolution à travers des courbes cela permet de corriger le tir chaque mois sans avoir à attendre la fin de l'année pour y voir clair. Ça change tout!

Cap Néo Entreprises : Quelles ont été les conséquences de notre accompagnement et de nos outils sur les autres paramètres économique de votre entreprise ?

Jérémie Marsy : Avant même la fin de l'année 2019 durant laquelle vous avez démarré votre pilotage, j'ai bien évidemment intégré mon salaire dans les charges de l'entreprise pour rectifier mon objectif de chiffre d'affaires. C'est ce qui a permis de me payer mes premiers salaires avant même que l'année se termine. J'ai pu alors gérer mensuellement mes objectifs de salaires en les intégrant avec les autres charges de l'entreprise. Le fait de me payer enfin des salaires n'a pas empêché, qu'en plus, on remonte les capitaux propres de l'entreprise pour les refaire passer en positif ! Et cela représentait plusieurs milliers d'Euros.

Cap Néo Entreprises : En quoi nos outils de management commercial vous ont-ils aidé ?

Jérémie Marsy : Ils sont un petit peu plus contraignant mais à la fois c'est clairement très utile car on voit tout de suite où on se situe (en dessous ou au-dessus) de l'objectif des ventes que nous avions défini et qui intégrait un salaire décent pour moi. Là on gagne encore une étape sur les situations mensuelles pour avoir une vision nette et claire de l'entreprise car elle est quasi instantanée. Et ça motive !

Cap Néo Entreprises : En quelques mots, pouvez-vous résumer la nature de l'aide apportée par nos outils et notre accompagnement.

Jérémie Marsy : Cela m'a mis sur le chemin du développement de mon entreprise car avec votre outil j'ai pu mesurer précisément l'augmentation du chiffre d'affaires nécessaire pour embaucher mon premier salarié. Avec Manager Pro j'ai pu, en effet, mesurer précisément le risque que je prenais en décidant d'embaucher.

Si votre accompagnement a eu un effet majeur sur l'entreprise il en a eu également sur notre famille car c'est ce qui nous a permis l'année suivante (2020) d'obtenir un crédit pour acheter une maison. Crédit qu'on n'aurait pas eu autrement car les banques ne prêtent pas facilement aux artisans. C'est grâce au bon résultat de 2019 que l'on a obtenu ce prêt. Votre accompagnement a donc en un impact professionnel évident mais aussi un impact personnel important.

Cap Néo Entreprises : Merci et bonne route pour 2021 avec nos outils et notre accompagnement !

J'autorise la publication en tout ou partie de cet interview sur les documents ou support commerciaux de Cap Néo Entreprise

À Champtocé sur Loire le : 23/05/21

Jérémie Marsy
Paysagiste

